todo mundo odeia vender o carro

MAS, NO SÓCARRÃO VOCÊ VENDE RÁPIDO E VENDE CERTO

SóCarrão.com

TEM GENTE QUE ACHA FÁCIL VENDER UM CARRO, MAS SÓ ATÉ A PRIMEIRA DOR DE CABEÇA APARECER:

Quanto cobrar? Como anuncio? E o medo de cair em golpe?
A gente facilita sua vida para você vender com segurança. Bora?

SAIBA QUANTO COBRAR

Tem muitos fatores que afetam o valor que você vai conseguir ao vender seu carro. Inclusive o porquê você quer vender.

REGRA BÁSICA

Se quer vender rápido, tá precisando do dinheiro agora, tem uma emergência...
O VALOR VAI SER MAIS BAIXO.

Se quer priorizar um bom valor, ter uma boa margem para poder investir em outro automóvel ou outro projeto...
VAI LEVAR MAIS TEMPO PARA VENDER.

NÃO É IMPOSSÍVEL TER OS DOIS, MAS É MELHOR SABER DESSA REALIDADE PARA NÃO SE FRUSTRAR.



COM ISSO EM MENTE VOCÊ COMEÇA A PENSAR O VALOR



1. DESCUBRA O PREÇO DE REFERÊNCIA

Consulte a tabela fipe (base nacional) e depois olhe a média de valores do modelo e ano do seu carro no site do SóCarrão.

2. VEJA O QUE DEPRECIA E VALORIZA O SEU CARRO

Partindo do valor de referência você vai observar vários critérios

3. CHEGUE NO VALOR DE ANÚNCIO

Com seu objetivo em mente (venda rápida ou com valor maior), preço de referência e critérios de valorização/depreciação, você pode chegar a um valor de anúncio, mas lembre:

Valor de anúncio pode não ser o valor de negociação, considere até quanto pode abater do valor a depender do pagamento: A vista, cartão, assumir o financiamento.

O QUE PODE MUDAR O VALOR	PODE VALORIZAR	PODE DEPRECIAR
CONSERVAÇÃO	Bem conservado, pintura e interior preservados	Arranhões, amassados, desgaste interno
QUILOMETRAGEM	Quilometragem abaixo da média. A média no Brasil é de 15 mil km/ano.	Quilometragem muito acima da média
MANUTENÇÃO	Revisões em dia e histórico comprovado	Manutenções atrasadas ou sem histórico
PNEUS	Pneus novos ou em ótimo estado	Pneus desgastados ou próximos da troca
HISTÓRICO	Procedência conhecida e documentação organizada	Sinistro, leilão ou histórico que gere desconfiança
MECÂNICA	Motor, câmbio, suspensão e freios em bom estado	Problemas mecânicos ou necessidade de reparos
ACESSÓRIOS	Itens originais e equipamentos valorizados pelo mercado	Acessórios modificados ou de baixa aceitação
COR	Cores com boa procura para aquele modelo	Cores com menor procura
VERSÃO	Versão mais completa e desejada	Versão básica ou menos procurada
MERCADO LOCAL	Alta procura pelo modelo na região	Pouca procura ou muitos concorrentes semelhantes

ANUNCIE NO LUGAR CERTO

Golpistas se aproveitam de sites genéricos, que “vendem de tudo”, justamente porque ali é mais fácil de se infiltrar como vendedor comum. Sites especializados como o SóCarrão dificultam essa ação.

VAZAMENTO DE NÚMERO DE TELEFONE E E-MAIL

Em marketplaces comuns você precisa fornecer contatos abertos ao público. Nem sempre pessoas bem intencionadas vão encontrar essas informações.

O vazamento desses dados pode virar dor de cabeça com spam em ligações e caixa de e-mail.

No SóCarrão você recebe o contato do interessado e decide, ou não, entrar em contato.

PROCURE AVALIAÇÕES E EXPERIÊNCIA

Há mais de 23 anos no mercado automotivo, o SóCarrão conquistou sólida reputação no setor. Hoje conta com mais de 1 milhão de acessos mensais e está presente em quatro estados: Paraná, Santa Catarina, Rio Grande do Sul e São Paulo. Com uma equipe especializada gerindo o site e acompanhando movimentações suspeitas você fica mais seguro.



todo mundo odeia anúncio feio

A QUALIDADE DO SEU ANÚNCIO VAI FAZER TODA A DIFERENÇA

FOTOS COM:
- Luz do dia,
- Vários ângulos,
- Interior
- Detalhes

(inclusive avarias, honestidade passa confiança)

DESCRIÇÃO COMPLETA:
- Ano
- KM
- Itens de série
- Histórico de manutenção



GOLPES NA VENDA ENTRE PARTICULARES SÃO CONHECIDOS, FIQUE DE OLHO NOS MAIS COMUNS:

Golpe do sinal: o golpista paga um depósito de sinal para passar confiança, antes mesmo de ver o carro, depois ele pede para entregar o carro em um local e promete o restante do pagamento após receber. Nunca receba e nem pague adiantado, se mantenha desconfiado.

Clonagem do anúncio golpista copia fotos e descrição de um carro e cria um anúncio paralelo com preço mais baixo. O prejuízo maior fica com o comprador, mas pode trazer dor de cabeça para o vendedor original.

Clonagem de whatsapp e roubo de dados: Nunca acesse links externos, passe chaves de acesso ou envie informações pessoais e documentos.

Na hora de entregar o carro, marque em local público e movimentado, vá acompanhado e só faça a entrega após o pagamento confirmado.

nem todo interessado quer comprar

BUROCRACIA É NECESSÁRIA



FAZER A TRANSFERÊNCIA CORRETA DO AUTOMÓVEL EVITA PROBLEMAS FUTUROS.

O antigo documento em papel (o "DUT") foi substituído pelo CRLV-e, que já reúne o Certificado de Registro (CRV) e o licenciamento em formato digital. Você pode acessar pelo: CNH do Brasil / Carteira Digital de Trânsito (CDT) ou pelo Portal de Serviços SENATRAN

Preencha e assine o CRV (ou a ATPV-e, dependendo do seu estado), com reconhecimento de firma do comprador e do vendedor.

Comunique a venda ao Detran do seu estado em até 30 dias. Você pode fazer isso também pelo aplicativo da carteira, presencialmente em um cartório ou unidade do detran.

Na dúvida, busque um despachante que vai resolver a parte burocrática por um valor acessível.

vender o carro não é tão difícil

NO LUGAR CERTO

SóCarrão.com

DIRIJA SUAS ESCOLHAS